


# プロフィール

廣野 嘉代子 Kayoko Hirono



経営指導員を経て「街づくり・店づくり」の経営コンサル事業「アビリティコンサルタ  
ント」を開業。行政・商工会議所・商工会へ商業活性化事業・個別店舗指導など全国  
360 か所以上、講演及び店舗指導活動を行う。IT 革命の到来により中小企業は避  
けて通れない課題と考え、Web 制作会社「株式会社アビリティコンサルタ  
ント」を創設。ホテル・旅館業に特化し全国の宿泊業等 1000 件以上を達成でき、業界 No.1 となる  
が、このほど事業承継(役員幹部へ MBO)が成立し退任を果たした。5 年ほど前より  
事業承継が課題だったが、実践できたことで同じように後継者難で悩んでいる中小企  
業経営者のサポートをするべく「株式会社 HR コンサルタンツ」を設立。

- 株式会社 HR コンサルタンツ 代表取締役
- 株式会社アビリティコンサルタ  
ント名誉会長
-  JAPAN M&A  
ADVISOR ASSOCIATION  
財団法人日本 M&A アドバイザー協会 認定アドバイザー

## 1991年～

「街づくり店づくり」のコンサルタントとしてアビリティコンサルタ  
ントを開業。行政・商工会議所・商工会等 360 か所以上を講演・店舗指導で全国を奔走。大  
型店問題で商店街が衰退の一途を辿るなかでいかに地域商業の活性化策を  
見出すかを模索すべく国の施策である商業活性化事業の指導業務を行う。

## 1999年～

IT は中小企業にとって避けて通れないと考え Web 制作会社を社員 5 名で起  
業、株式会社アビリティコンサルタ  
ントに法人化する。やがてホテル・旅館等宿  
泊業が HP を最も必要な業種と判断しいち早く宿泊業界への参入を決断した。  
宿泊の予約がインターネット中心になり始めると一挙に全国に広がり、HP 制  
作が間に合わないほどに急成長し業界を牽引する存在になる。

2008年～

顧客数は700件を超え会社の業績も順風満帆であったがこの頃から真剣に事業承継を考えはじめ後継者の選択を視野に入れ始めて準備に取り掛かる。

2009年～

縁あって優秀な人材に恵まれ社長を退き代表取締役会長に就任。新社長の積極的な営業展開で会社の業績は急成長を遂げ、3年後には顧客数も1000件以上社員数95名と発展の一途を辿り業界トップの地位につく。

2012年～

会社内部と関連企業への事業承継(MBO)により経営(社長)と所有(株式)の交代ができ退任を果たすことができた。

2013年～

後継者問題で悩んでいる中小企業経営者のサポートをするべく「株式会社HR コンサルタンツ」を設立。

## 専門分野

- ・ IT 業界の M&A
- ・ ウェブサイト制作の M&A
- ・ ソフトウェア業界の事業承継・M&A
  
- ・ 超小規模事業から中小企業までの事業承継・M&A
- ・ 店舗・飲食店の事業承継・M&A
  
- ・ 事業承継・M&A 成功のための事業承継計画づくり
  
- ・ 事業承継・M&A セミナー開催
  
- ・ 中小企業ビジネス・デューデリジェンス

## PRポイント

- M&A 実経験者として M&A の支援を実施
- IT 業界の会社経営者の立場から M&A の支援を行う。
- 経験豊富な商業コンサルタントとして M&A の支援を行う。